



47. 你们不要老提我，我算什么超人，是大家同心协力的结果。
48. 决定大事时，我就算百分之一百清楚，我也一样召集一些人，汇合各人的资讯一齐研究。
49. 无论什么国籍，只要在工作上有表现，对公司忠诚及有归属感，都可成为公司的核心份子。
50. 如果你任人唯亲的话，那么企业就一会受到挫败。
51. 两条腿走路，游刃有余地就比较大。
52. 不能全部为自己而挖空心思，要能该取的取，该舍的舍。
53. 对于一个渔人，恰时收网比撒网更重要。
54. 永远确保你没有买下来你不需要的东西。
55. 扩张中不忘谨慎，谨慎中不忘扩张。

56. 进取中不忘稳健，在稳健中不忘进取。这是我的投资宗旨。
57. 我现在的选择很多都是十年前决定的。
58. 世界上任何一家大型公司，都是由小到大，从弱到强。
59. 只有盈利的生意，没有永远的生意。
60. 投资不可以意气用事，打得赢就打，打不赢就走。
61. 收购不像买古董，不是非买不可。
62. 准备足够的信心和耐心，去等待和创造每一个生意机会。
63. 许多钱不是靠我的经营才能，而是靠政策赚来的。
64. 机遇来了，许多人都能发现，但并不是每个人都能抓住。
65. 一个企业跟一个手表一样，一个齿轮坏了，表就停了。
66. 大前年赚了，前年赚了，去年也赚了，如果今年还能赚到那就好了。可是这个世界没有那么顺利的事。
67. 从事商业的人，需要有春宵一刻值千金的惜时观念。
68. 要建立没出有傲心但有傲骨的团队，在肩负经济责任的同时，也要努力不懈，贡献于社会。
69. 长期的合作的收益远远比一次合作的收益要高得多。
70. 任何一种行业，如有一窝蜂的趋势，过度发展，就会造成摧残。
71. 长江不择细流，即不嫌弃细的山泉或细的河流，不然又怎能汇聚成长江。
72. 如果一单生意只有自己赚，而对方一点不赚，这样的生意绝对不能干。
73. 照顾小股东的利益，就容易成功，反之，就容易失败。
74. 只要有合理回报，香港永远是我投资的首选之地。

75. 钱要赚，但原则也要讲。
76. 不要把所有的鸡蛋放在一只篮子里。
77. 钱是社会创造出来的财富，不应被浪费。
78. 再有钱，也不能浪费；再花钱，也要花到实处。
79. 一家公司的现金流是正数的话，便不容易倒闭。
80. 假如我持有一间公司一些股票，但感到我无法在友善环境下增加股权，在双方谅解的情况下，我便会卖出我的股权图利。
81. 赚第2个1000万要比第1个100万简单容易多。
82. 要成为好的管理者，首先任务是自我管理。
83. 人要去求生意就比较难，生意跑来找你，你就容易做。
84. 如果你始终注意不过分显示自己，就不会招惹别人的利益，别人也就无法捕捉你的虚实。
85. 名誉是我的第二生命，有时候比第一生命还重要。
86. 如果你有资金，但有缺乏知识，你越拼搏，失败的可能性越大。
87. 风水这个东西，你要信也可以，但是最终还是事在人为。
88. 作为一个商人，最重要的是利用财富去造福社会，而不是去填饱自己的私欲。
89. 不会学习的人难成大事，不会总结的人难御大局。
90. 不能说一定没有命运，但假如一件事在天时、地利、人和等方面都相背时，那肯定不会成功。
91. 我知足，但不表示没有上进心。
92. 产品需要包装，当老板的更需要包装。

93. 逆境时，你要问自己是否有足够条件。当我逆境时，我认为我够：因为我勤力、节俭、有毅力，我肯求知及肯建立一个信誉。

94. 我做人的宗旨是刻苦，善待别人，还有好勤奋和重承诺，也不会伤害他人。

95. 中国人要做出点事情来让外国人看看！

96. 一个人不可以独霸一个行业的。

97. 一个人的地位高低，要看行为而定。

98.

管理一家大公司，你首先要让员工有归属感，使得他们安心工作，让他们喜欢你。

99. 要照顾对方的利益，这样人家才愿与你合作。

100. 我喜欢友善交易，这是我的哲学，我曾告诫两子，不要在占任何人便宜。

101. 财富不是单单用金钱来比拟的，内心的富贵才是财富。

资料来源于网络