

田忠方 本报记者 郑利鹏 上海报道

1月10日，永安期货、南华期货、东吴期货等多家期货公司均发布公告，称为进一步落实穿透式监管要求，将在1月17日夜盘开始，对未按照要求完成改造的终端关闭准入权限。值得关注的是，各期货公司公告均特别提及了文华财经交易软件，针对性明显，因此事件迅速在期货市场引发热议。同时，行业人士指出，此事件不论后续结果如何，文华财经相关产品和服务在各大期货公司被替代的命运，都已很难更改。

对市场影响不大

永安、南华等期货公司公告指出，根据中国证监会、中国期货市场监控中心以及各期货交易所的相关监管要求，期货公司需开展交易终端认证、中继代理软件管理认证、防止客户信息泄露等工作，已经按要求完成改造的终端可在官网查询下载。同时，将自1月17日结算后起，关闭其他软件的准入权限，包括文华财经交易软件（文华赢顺、文华随身行、文华赢智等），届时使用此类软件的投资者，将无法进行交易登录，使用查询、交易等功能。

值得关注的是，各期货公司和文华财经间的“冲突”及至爆发，矛盾发酵已有时日。

1月3日，广州期货发布公告率先将矛头对准文化财经，表示经排查文华财经交易软件暂不符合监管要求。

1月6日，文华财经公告则指出，市场上流传的文华财经交易软件不符合监管要求可能停用的信息不实，是部分小期货公司不想增加投入而拒绝升级，未来仅个别不想升级的小期货公司客户会受到影响，矛盾进一步升级。

虽然在1月8日，文华财经再次发布公告表示，此前忽视了与期货行业上下游的沟通，目前已经针对小型期货公司制定了特别的方案和新版软件，但相关矛盾并没有被化解，期货公司与文华财经的矛盾最终在1月10日迎来全面爆发。

“文华财经目前被期货行业包括头部公司在内的多数机构集体‘抵制’，原因是多方面的。”某银行系期货公司相关负责人对《中国经营报》记者表示。

该人士认为，直接原因便是在穿透式监管要求下，期货公司需要进一步增加投入进行相关软件的改造升级，而在费用收取方面，多数期货公司与文华财经均有分歧，尤其一些目前规模较小的期货公司，或将由于资金因素导致升级工作不能按时完成，因此文华财经的行为引发了行业的普遍不满。

他进一步表示：“其次，则是文华财经的收费模式已经积怨已久。文华财经对期货公司购买其终端软件、布置相关服务器收取费用，异议不大。但是去年文华财经对期货公司客户的交易也开始收取手续费，同时标准不低，这让期货公司非常不满。一方面，期货公司已经对文华财经软件进行了付费，其客户使用不应再收取手续费。另一方面，交易者此前的手续费仅包含期货公司付给交易所和自身收取的两部分费用，期货公司收取部分标准很低且有议价空间，而文华财经在没有期货牌照的前提下，同样收取手续费，也引发了期货交易者的不满。”

与此同时，已经发布相关公告的期货公司某人士对《中国经营报》记者指出，文华财经被各期货公司集体“抵制”，除了系统升级事项的分歧和收费矛盾外，与期货公司的未来发展战略不无关系。

据了解，目前各期货公司都在紧锣密鼓地发展、推广自己的终端软件，开户、看盘、交易等各项基本功能均已完善，同时，期现结合、场外报价、服务产业的功能也在不断扩展，可以说期货投资者需要的所有服务，期货公司软件终端基本上均可提供。

“总体来看，期货公司目前对于文华财经等第三方终端软件的依赖度已基本不存在，同时为了进一步增强竞争力，存在把客户引流到自己终端软件的需求。因此，此次各期货公司集体‘抵制’文华财经，虽是意料之外的事件，但也是情理之中。”上述银行系期货公司相关负责人认为。

对于此次各期货公司集体“抵制”文华财经带来的市场影响，该负责人认为影响不大且均为短期影响。对交易者而言，目前期货交易软件很多，且功能差别已不大，通过一定时间适应新的软件后基本不存在其他问题。而对期货公司方面，该负责人更是坦承，即便目前文华财经消失不见，对期货行业的机构主体也不会产生特别大的影响。“文华财经终端软件的可替代性很高，并没有万得资讯在国内市场的那般影响力，此次事件中应是高估了自己的行业地位。”

被替换命运难改

据了解，目前文华财经在期货交易软件市场中占有率很高，属于一家独大的地位，客户群体庞大。同时，各期货公司在公告中也并没有把未来的合作之路完全“封死”，表示若重新启用文华财经交易软件将另行通知。不过，即便如此，业内人士仍认为文华财经产品未来被期货公司大幅度替换的概率很高。

“由于期货从业者一般都会选择在看盘软件进行下单交易，此前文华财经的看盘功能越来越完善，包括量化模块等新功能也越来越多，因此逐渐成为越来越多期货从业者的选择，彼时与其分庭抗礼的博易大师等软件开始落下风来。不过，随着各期

货公司自有软件的逐步发展和其他第三方软件的不断更新，目前文华财经在技术方面已经不是不可替代的了。”上述银行系期货公司相关负责人指出，“加之文华财经在期货行业软件应用市场取得领先地位后，行事越来越强势，‘吃相’也越来越难看，如此前外盘行情均是实时行情，后来在不收费的情况下仅提供延时行情，其为了利润最大化，在本就小众的期货行业不断‘薅羊毛’，各期货公司与其矛盾已经积累很深。”

同时，上述已发公告的期货公司人士也表示，目前很多期货公司都成立了网络金融部，希望通过终端软件流量增加客户。据了解，有期货公司就相关事宜与文华财经进行过沟通，不过文华财经收费很高，多数期货公司目前更希望通过发展自己的终端软件进行导流。“期货公司不仅可以在自己的终端软件上提供更加定制化、个性化的服务，同时可以发布研报、资讯和公告内容，此外，期货公司通过自有终端可以更加便捷地销售公司产品。因此，即便没有此次‘冲突’，期货公司也会加快推广自有软件的进程。而且，其他第三方软件服务商对文华财经的市场份额一直虎视眈眈，在此契机下，不论此次事件最终结果如何，文华财经都将受到很大的冲击。”该人士表示。

(编辑：郑利鹏 校对：颜京宁)