

小微主体、后发县域及弱势群体，是金融支持浙江先行探路共同富裕和省域现代化的重点领域和关键变量，这在民营企业融资敏感度高的台州尤为典型。从浙江黄岩路桥银座金融服务社一路走来的台州银行，长期将包括“三农”在内的小微市场主体列为专注专营的金融服务领域，实施“深扎村居、深耕行业”两大基石工程，铺就振兴乡村、金融普惠的“共富路径”。

制定实施《台州银行金融支持高质量发展建设共同富裕示范区行动实施方案(2021-2025年)》《支持26县跨越式高质量发展行动方案(2021-2025年)》《乡村振兴特色银行工作指引》等以来，台州银行的政策倾斜和支持力度更大了。截至9月末，专门用于推动普惠金融落地的“共富卡”已覆盖台州13055个有效村，累计授信53.66万户，金额达613.86亿元。

“全力支持服务实体经济发展和普惠金融，坚持专注小微金融，在金融支持乡村振兴上持续发力。”台州银行党委副书记、董事长黄军民在行内党的二十大精神宣讲会上说。

助企兴农的主办银行

一揽子助企纾困政策加持下，经济逐渐企稳。在黄岩区生产自动化多轴器的台州市泓尚机械制造有限公司，最近加快了设备更新换代脚步，负责人高总下决心投入几百万元，为发展留足后劲。台州银行桔乡大道支行客户经理小何上门考察企业相关的绿色节能项目计划，很快给到100万元绿色节能贷款资金——为资产低于500万元的小微企业开通一条无需抵押担保、利率优惠的减排增效、技改升级出路，一下子解决了泓尚公司的流动资金之“渴”。

回归金融为民本源，精准“滴灌”有创富愿望的中小微企业和个体工商户，在台州银行，99.37%贷款者的融资金额在500万元以下，金额占81.11%。户均贷款额度仅40万元，支持了一批批从小作坊和个体工商户起步的创业者茁壮成长，帮助了无数农民企业家跨越成为产值上亿的致富带头人。这其中，超60%的贷款涉农。

金华市武义县，低收入农户人均可支配收入增速已列浙江山区26县首位，强村富民的“肌体”养成，畅通金融“血脉”是关键一招。“2018年刚开始种蓝莓的时候，手里没多少钱，这么多年一直是台州银行在支持。”大田乡五登村村民傅师傅说，每年年底至次年年初最缺资金之时，台州银行金华武义小微企业专营支行都会提前上门，“今年的8亩蓝莓产量不错，更有底气亮相银行的生活圈福利群了”。在坦洪乡塘齐村，经常能看到村民们忙着进行莲子、茶叶、板栗等农产品的烘干、打包、装车等，村支部书记陈燕平介绍：“这些产品运往永康等地，根本不愁订单。”这其中，也有台州银行金华分行组织发动辖内分支机构线上线下齐发力，帮助农户推销的一份力。台州银行金华武义小微企业专营支行还扩大服务辐射范围，以“专业金融服务+专

业市场”为主线,面向在外开超市的当地人推出“大唐·超易贷卡”,服务了上万户小生意人。

白茶贷、杨梅贷、瓜农贷、番茄贷、橙长贷……经台州银行驻村共富金融指导员、联络员前期开展大量信息收集、电子建档工作,为农户精准画像、为场景细分标签、为农业产业确定价值变现额度,如今农民申请小额贷款,只要手机对准早已在村口布好的二维码,就能即扫即用。

联村强村的伙伴银行

为村民全面建档、整村授信的过程,也是台州银行“乡村振兴特色支行”与行政村委结成紧密的共富联合体,以金融力量助推村居诚信体系建设、融入乡村基层治理的历程,成为村居公益、村居管理和村居活动的活跃参与者,村委班子的好帮手、好顾问,成为农民的伙伴银行。

在杭州淳安县,以红色基地下姜村为中心,与周边24个村组成大下姜乡村振兴联合体,联合开发富裕数字化场景,推进共享工厂、共富工坊等工程。台州银行杭州淳安支行与下姜村等淳安县域村居建立深度合作,派出专职的金融联络员,还给予公益助农等非金融服务。借此,大下姜乡村振兴联合体推广至淳北、淳西南片区,92个“强村”与82个“弱村”联动发展,6500余名先富群体与1.1万户低收入农户结对帮扶。

“我们将金融助力乡村振兴举措嵌入大下姜特色农产品的各个环节,形成优势互补。”支行行长游伟说,建成70余个信用村,围绕生态农业、依托“千岛农产品馆”平台,发掘茶叶、山核桃、花生等为主要产业的小额贷款,打通农户种、产、销一体化全链条,已投放涉农贷款超2亿元。

在外打拼多年的青年创客董学平前些年回到偏远的横路村创业,创办淳安县横路农业开发有限公司,承包300多亩土地,林下套种黄精等中药材和引进菊花种植,带动20余位农户增收,并引进笔套来料加工项目,帮助上百名村民打零工创收。台州银行淳安支行为其送上30万元授信,解决项目前期种子、化肥、人工等成本。同时,台州银行淳安支行走遍下姜村、文坪村为主的60余家特色民宿、农家乐,为19户民宿主带去435万元资金支持;对坪山村整村预授信500万元。

“兴农站”及“流动兴农站”,一方面依托支行营业机构网点、官网等布设专区为农带货助销,另一方面把每个客户经理每一辆车打造成为银村、银企间的兴农前端。

直播带货成为“网红经济”下,台州银行创新的富民直达新业态。路桥新桥支行、

舟山分行定海小微企业专营支行把农户滞销的草莓推上“云”端，宁波分行长街支行行长在养殖塘边帮蛭农“蛭”过难关，杭州分行富阳支行“公益小分队”为拔山村开辟龙井茶专场并投入茶叶采摘、直播带货、打包发货工作中。

共生共荣的平台赋能银行

“专营式”支农支小，也嬗变出注重发挥金融科技、客户经理下沉基层、金融服务与产业行业深度融合协同发展的开放银行运营模式。

台州银行80%的网点分布在城乡结合部、乡镇、村居，实行“社区化、微型化、近身化”。50%的人员为一线客户经理，以“金融网格员”加入金融非金融的普惠服务。就如该行在黄岩北洋成立的乡村振兴特色支行，瓜果行业拓展部的客户经理已然是瓜果种植行业的专家——能够看出瓜的质量、算出瓜农的本季收成，敢贷能贷会贷，还帮助瓜农研发生产经营引资源、出点子。这背后，是该行以数据驱动，建立与相匹配的小微金融服务智慧平台、普惠金融服务移动工作站及相关信贷调查技术。

赋能“三农”在内的小微市场主体数字化转型，台州银行借助“生活圈”平台架起企业、商户、农户与居民之间信息互通和开展网络销售，通过“生意圈”平台协同物流公司、第三方信息平台、财税公司等战略合作伙伴，助小微企业实现信息流、物流、现金流、商流的合一。

发挥金融服务实体的功能属性，也实现了台州银行与小微、“三农”共生共荣的新发展理念和格局。截至目前，该行在省内设立10家分行和444家支行，在北京、重庆、深圳、江西赣州以及浙江三门、景宁等地发起设立了7家村镇银行和115家支行。

来源：科技金融时报（记者 赵琦 通讯员 张露欣）