

“专精特新”企业正在成为中国经济发展中最活跃的因子。

“专精特新”企业的高质量发展，不仅可以成为强链补链、解决“卡脖子”问题的重要力量，还将助推中国经济高质量发展。凭借其在垂直领域的专业化能力，在促进经济增长、推动创新、增加税收、拉动就业、改善民生等方面也发挥着示范引领作用。2021年9月，国家宣布设立北京证券交易所，打造服务创新型中小企业主阵地，设立北交所的核心是为“专精特新”中小企业服务的。今年一季度的A股IPO的87家企业当中，就17家为专精特新企业。



那么，做好这几项工作，是不是代表着专精特新企业在数智化进程就不会出现问题，在面对IPO的时候也能做到游刃有余呢？

并不尽然。

一方面专精特新企业的决策者将更多的精力聚焦于业务，对数智化的投入力度不够。另一方面，由于专精特新企业发展速度过快，对于财务和运营合规性的把控不足，这些问题会让企业的IPO之路遇到困难。

一个“模块”等于一把钥匙

IPO上市是一件非常复杂的系统性工程，需要监管机构审核把关，需要专业的金融服务机构协助处理。因此我们看到很多企业在IPO之前都会进行一个周期三到六个月的IPO辅导，对证券市场的规范运作、法律法规进行系统化的补足。其中尤以财

务信息的完整性和生产经营的合法合规性为关键。

的确，专精特新企业由于大多处于发展的初期阶段，在提升客户响应度和服务意识的同时可能会在操作上牺牲一些规范性，可审核要求从未降低。

用友网络副总裁、中端BG市场运营部总经理傅毅表示，“其实企业 IPO 的过程并不是要把业务重新打造一遍，而是基于原来完善的基础上，强化一些内控风险、不相容职务的检查，不相容权限的检查，基于原来的日志的追踪，从安全性、风险的角度上去做控制。”

换言之，专精特新企业IPO本质上是在数智化基础上，对内控的升级，应该是水到渠成的事。因为企业流程的合规和清晰透明本就是企业数智化的目标。所欠缺的，无非是一个合适的工具。

因此，用友U9 cloud提供了面向IPO辅助的工具，帮助企业梳理好业务流程、成本、资金等内控合规项目。这个模块就像是一把钥匙，撬开了企业IPO的大门。“事实上，用友已经针对专精特新企业特点，结合工具、流程以及在项目中总结出来的方法，对专精特新企业可进行全面的赋能。即便部分专精特新企业暂时还没有IPO 的需求，但对其业务的合规化、流程化的管理需求都是一次质的提升，也为未来的IPO打下良好基础。” 用友网络副总裁U9 cloud事业部总经理郑瀛说。

此外，用友网络U9 cloud产品开发部应用架构师张茜也表示，“U9 cloud会在审计的一些主体规则、股权、关系企业的交易等重点，做专题单独查询。除此之外，可实现工序成本环环追溯查询、采购和销售业务的追溯查询，以及报表数据的智能展现等……。这些共同组成的这个模块就叫做IPO辅助。”

实际上，U9 cloud对专精特新IPO的帮助还不仅止于此。

例如在研产供销业务一体化方面，结合生产管理模块，可实现产品成本从费用归集到成本分摊的过程核算，保证成本结构有效合理解释，从而最大化保障企业生产经营合规管理；同时，借助全面预算、报表合并、资金管理、多组织费用报销、多组织成本等加强财务集中管控，有效预防业务和资金风险；再比如，U9 cloud多组织

模式为IPO企业变革提供灵活支撑，可以满足多组织业务要求，具备了更强的可拓展性。

那么，U9 cloud将企业IPO所需的能力模块化，对专精特新企业而言，到底有何种价值？

1

能够以最小的成本和时间，达成IPO审计要求的合规性。有了U9 cloud保驾护航，其间并不需要进行过多的系统升级或投入。

2

合规性的建设在IPO之后亦需一以贯之，而通过U9 cloud的IPO模块，规范化的企业流程，可以让专精特新企业在发展壮大过程中都获得受益。

U9 cloud已走出倍增曲线

当然，作为专精特新企业IPO背后的数智化支撑者，U9 cloud在制造业细分领域的业务模式和管理模式积累已经十分深厚，是顺应制造企业上云用数赋值的优选产品。

郑瀛表示，“去年U9 cloud 的业务快速增长，特别是成长型的离散制造企业，U9 cloud对它们的成长性是非常适合的。U9 cloud本身已经很强大了，在一些细分行业领域里，仍会继续加强，更加突出行业特色。”如IPO模块的产品化，就是细分领域的加强升级。

关于U9 cloud在2022年的动向，U9 cloud业务将会突出三个方向：

1

顺趋势。要在数智化、移动化、端应用等方面，给用户更好的体验。

2

保优势

。在智能制造领域，保持行业端的领先优势，精细化的管控、一体化的运用、云集成的运用，多组织协同等等。

3

强深度。在行业组件化方面，会推出深度的解决方案。

客观地说，专精特新作为国家扶持的重点企业群体，它们的数智化需求以及对IPO辅助，具备了很强的标杆意义。对U9 cloud来说，通过垂直领域针对性的补强，可以让U9 cloud的业务发展在未来有机会再翻上几番。