

近日，读者杨先生向南宁晚报记者反映，自己在南宁应聘货车司机的工作，在物流公司工作人员“开车不如自己买一辆车跑专线”的引导下，杨先生通过物流公司贷款购买了一辆货车后，发现没有货可拉，反倒还欠下了7.9万元的贷款。

## 通过网络应聘货车司机

### 货没拉成反欠下贷款

今年年初，杨先生在网络平台寻找一份南宁至南丹线路的货车司机工作，之后与南宁宸安物流有限公司（以下称物流公司）取得联系。在沟通过程中，物流公司工作人员表示，开车拉货不如自己买一辆车跑专线挣钱，一个月收入有1.2万元到1.5万元，一年能够有15万元左右的收入，公司保证每个月的运货次数，如果收入没达到，公司会补给杨先生。此外，工作人员还表示，如果杨先生通过物流公司买车，可以签订提供货源业务合作协议，保证杨先生每个月的拉货次数。

3月1日，杨先生以部分贷款的方式，通过物流公司定了一辆福田领航小货车，交了5000元定金，委托定车协议上写明费用为12万元。过了几天，杨先生凑好首付后，却被告知小货车已被其他人买走，工作人员表示还有其他的二手小货车可以买，型号是江淮康玲。杨先生觉得虽然型号换了，但是不影响运输，于是在3月8日交了3.6万元，加上此前的定金总共4.1万元作为首付，贷款7.9万元。杨先生还告诉记者：“贷款的时候他们教我一套话术，按照他们的话说贷款才能过。”



杨先生购买的二手厢式货车

此时，杨先生发现，按照眼下的情况，根本达不到每年15万元的收入，连续几天无货可拉完全没有收入，自己为了买车还背负上了贷款。他怀疑物流公司招聘是假，卖车才是真。杨先生到物流公司讨说法，结果双方起了冲突，不欢而散。