

1月13日，云南电网公司和招商银行联合举办“E网通达·企服有招”电费通业务专场推介会，云南电网、招商银行总行、昆明分行相关部门主要领导，以及40余名用电企业高管出席活动。

合力开创电费金融业务的新局面

招商银行总行能源与通信行业战略客户部总经理苏菁表示，招行与电网一起致力于为用电企业提供高效优质的服务。作为国内领先的股份制商业银行，招商银行积极创新更好的模式、更好的产品，降低客户融资成本，提升服务效率。为了更好服务客户，双方将加强在电费金融领域的合作，利用企业向电网公司购电的贸易背景，为用电企业提供多种交费方式于一体的、一站式、线上化、低成本的电费交纳服务，满足用电企业不同的交费方式和交费需求，支持实体经济发展。截至目前，南方电网电费票、电费证业务在招商银行全国范围内，落地总额已经接近一百亿元，位居各家商业银行第一名。

云南电网公司和招商银行联合举办“E网通达·企服有招”电费通业务专场推介会

云南电网公司高级经理穆亚明表示，云南电网公司始终坚定践行“人民电业为人民”这一企业宗旨。作为云南省域电网运营和交易的主体，在复杂大电网运行控制、电力保供、清洁能源消纳、新型电力系统建设、推动电能替代等方面有着丰富的技术积累。同时，云南电网公司持续升级服务手段，不断优化用电营商环境，为经济社会发展提供安全、可靠、优质的电力保障。下一步，云南电网公司将与招商银行一道，围绕各自的经营业务深化合作，充分发挥各自优势资源，进一步通过电费金融创新服务实体经济，满足用电企业多元化、个性化金融需求，合力开创电费金融业务的新局面。



云南电网公司和招商银行联合举办“E网通达·企服有招”电费通业务专场推介会

招商银行总行交易银行部产品专家介绍了招行南网“电费通”业务，招行是南网融E首批合作银行。“电费通”拓展了以往用电企业需通过现金支付/代缴的电费结算系统，将国内信用证、银行承兑汇票产品引入电费缴费场景，并为客户提供线上化电费融资服务。对于企业来说不仅可以缓解自身的资金压力，而且融资成本也比较低。招商银行昆明分行票据业务部侯俊总经理、交易银行部程虹霏总经理分别介绍了电费票、电费证在云南地区运用的具体案例，综合化的服务方案解决企业痛点、简洁易操作的流程方便企业提高办理效率，带来看得见的实惠。招商银行持续优化的业务模式与细分行业个性化服务方案赢得了现场参会人员的高度评价。

作为此次东道主之一的招商银行昆明分行，成立21年来始终坚持“以客户为中心”的价值观与“因您而变”的经营理念，普惠云南民生，服务实体经济，在区域内形成了特色的体系化经营能力及重要的市场影响力，用专业、专心和专注服务不同领域的企业，持续为客户创造价值，有温度的服务陪伴企业成长。

云南省蕴藏了全国20%的绿色能源，在国家能源供应格局中占有十分重要的地位。基于南网专业的技术沉淀及招行与云南电网长期以来的友好合作关系，双方将共同探讨、创新更多行业服务方案，为云南用电企业发展提供更好服务保障，携手开启合作共赢高质量发展的新局面。