

红网时刻12月14日讯（通讯员 邓年芝 朱慧星）自党史学习教育开展以来，长沙市金融办抓住为民服务解难题这个关键环节，把党史学习教育同解决实际问题相结合，坚持把为企业办实事作为“我为群众办实事”的重点内容，在今年的第十届长沙市金融服务节中创新性的开展了“百名行长进百企”金融助力活动，解企业融资之痛、助企业上市之力，在“三高四新”战略中彰显金融担当，为高质量发展提交“金融答卷”。

换位思考企业难点痛点，对症下药优供给解需求

想企业之所想，解企业之所急，千方百计强化要素保障、破除瓶颈制约，为企业高质量发展提供优质服务，助力企业上市，这是长沙市金融办以及其新成立的二级机构长沙市企业上市服务中心优化营商环境、为企业办实事的最好体现。

湖南云中再生科技股份有限公司是一家环保领域拟上市民营高新技术企业，专注建筑垃圾资源化再生利用。凭着多年来专注从事城市建筑垃圾资源化处置、再生装备、外掺剂的研发、生产，持续投入产品和技术研发，已拥有数十项国家发明专利。公司飞速发展、科研创新等对资金提出了更大需求，新建基地、原材料采购，钱从哪里来？公司作为一家高科技的环保企业，固定资产抵押不足、很难了解每家银行的优惠政策，为了满足企业快速发展、早日实现上市的资金需求，企业老板到处跑银行、找行长，而银行负责人反馈不知道这个企业的科技含量和市场前景，更不清楚是否有上市前景。

上市服务中心在前期走访多家拟上市企业过程中发现，不少优秀的科技创新型企业因看起来“平平无奇”、老板不“深谙”融资之道，经常遇到融资难、融资贵的“痛点”，阻碍企业发展。打通企业与银行之间的信息、产品和政策的交互通道，就是长沙市金融办作为政府金融工作部门的使命所在，创新银政企对接模式的“百名行长进百企”迅速落地。

云中再生作为活动的首站，今年长沙市“百名行长进百企”活动帮了大忙，企业经营十多年，第一次有十几家银行行长联合上门服务。通过活动，企业获得新增授信额度1亿元以上、“私家定制”新增应收账款、知识产权、政府采购等其他贷款授信品种，解决了企业科技投入较大、收款账期较长的发展痛点，有效缓解企业上市前期资金压力。

求实求新实现银企双赢，定位准、要求严、沟通好是成功秘诀

湖南申亿精密零部件股份有限公司，搭乘长沙工程机械产业高速发展的“快车”迅速发展，还多次参与紧固件国家标准的修订和制订工作，最近更是入选国家级专精特新小巨人企业名单。然而，这家优秀的企业，也曾一度为了贷款额度不高而发展

受限。通过参与“百名行长走百企”雨花区专场活动，公司得到了多家银行数亿元贷款，发展后劲更足。



长沙市金融办结合企业需求，组建长沙市企业上市（挂牌）银行机构专家服务团，助力千企。

活动不单是银行信贷服务，长沙市金融办多个业务处室联动、协调多个部门为企业提供“七个一”组合服务，组成一支队伍，送上一本册子、开展一次走访、进行一次交流，建好一个平台、完成一次宣讲、结成一份友谊。除了银行行长，同时，长沙市金融办利用交易所服务基地、“星城投融荟”融资路演、企业上市（挂牌）专家服务团等资源优势，为企业提供股权融资对接、资本市场中介服务和政务服务，给予企业专业指导，全方位助力企业发展。

活动阶段性完成后，长沙市还结合企业需求，率先组建了长沙市企业上市（挂牌）银行机构专家服务团，全市首批21名行长“组团”志愿为企业提供金融指导和银行资源对接服务。

李晓斌主任介绍到，下一阶段，长沙市金融办及企业上市服务中心将按照省市部署，继续围绕党建引领、助力千企，进一步深化政、金、企对接合作，汇聚各类优势金融资源，开展精准、高效的企业融资、上市等各类服务，通过上门走访等形式面对面“揽收”企业发展过程中金融诉求、点对点“定制”企业专属的配套一揽子金融服务方案，持续引金融“活水”流向实体之基。通过支持和引导上市公司率先发展，强化上市后备力量培育，不断夯实高质量发展的微观基础，带动产业链和产业集群发展，为打造“三个高地”、践行“四新使命”、落实“五项要求”和强省会

战略贡献更多的金融支持和优质企业力量。