



和这起内幕交易案相比，吴静所在的海科融通更值得关注。探长注意到，过去4年，海科融通曾三次试图“嫁入”上市公司，但悲催的是，虽然身价一再降低，迄今仍未“嫁出去”。

海科融通成立于2001年4月，法定代表人孟立新，注册资本2.558亿元人民币，北京海淀科技发展有限公司持股35%。海科融通2011年12月获得央行颁发的支付牌照，业务类型为全国范围银行卡收单，且将于2021年12月21日到期。

海科融通的

主要盈利模式为向客户

提供收单服务，并收取相应手续费。

海科融通2014年、2015年、2016年1-7月的净利润分别为-5971万元、-1868万元、1.13亿元；2017年、2018年、2019年1-10月，海科融通分别实现净利润9356万元、1.45亿元和1.57亿元。

海科融通曾先后三次试图嫁入上市公司。

2015年9月，永大集团（融钰集团的前身）宣布拟并购海科融通，交易价格为29.69亿元。

然而，2016年6月，由于“互联网金融行业的发展面临着监管政策的重大不确定性”，永大集团宣布终止重组。

3个月之后，

2016年9月

，新力金融宣布以23.

79亿元的价格收购海科融通全部股权。

其中，以股权方式支付交易对价18.13亿元，现金支付5.66亿元。一年时间内，交易价格直降6亿元，可见海科融通“恨嫁”之心有多强烈。

不幸的是，新力金融同样不给力，如上文所述，由于双方对部分条款有不同意见，最终2018年3月，新力金融宣布终止本次重大资产重组。

不灰心的海科融通愈挫愈勇，修整一年后再度抛出绣球。2019年11月22日，翠微股份（603123）发布公告，拟以发行股份及支付现金的方式购买关联方海淀科技等107名股东所持有海科融通100%的股权。

值得注意的是，由于此次交易双方背后实际实控人均为北京市海淀区国资委，海科融通或许能够圆了上市梦。

## 上市公司盲目追逐互金风口

海科融通的坎坷出嫁史也折射出，过去几年互联网金融在A股市场由热得发烫到无人问津的尴尬处境。

以新力金融为例，其原名“巢东水泥”，干水泥出身，实际控制人为安徽省供销合作社联合社。2015年在互联网金融热潮的诱惑下，陆续收购了多项金融资产，并在2016年剥离水泥相关业务，主营业务成为“类金融业务”。名字也成了高大上的“新力金融”。

新力金融旗下的金融类子公司包括合肥德善小额贷款股份有限公司、安徽德信融资担保有限公司、安徽德合典当有限公司、安徽德润融资租赁股份有限公司、安徽德众信息服务有限公司等。

其中，德众金融为公司旗下的P2P平台。

截至2019年11月底，德众金融累计借贷总额33.75亿元，借贷余额9113万元。平台逾期金额7657万元，逾期90天以上金额7287万元，累计代偿金额5426万元，项目逾期率71.43%，金额逾期率高达83.11%。

另据新力金融披露，2016、2017、2018年，德众金融分别实现营业收入3082万元、1327万元、362万元，实现净利润1209万元、-103万元、-596万元，2019年上半年净亏损288万元。

逾期惊人、经营惨淡的德众金融实在撑不下去了。2019年11月，新力金融公告称，德众金融拟自2019年11月起停止网贷新业务上线，重点做好存量未到期业务的

到期兑付及逾期项目的风险出清工作。

融钰集团（SZ.002622）更离谱，从2015年起，在互联网金融领域发起过多次“忽悠式重组”，博足了眼球，但最终一事无成。

2019年10月15日，中国证监会向融钰集团公司董事长尹宏伟下达《调查通知书》，因其涉嫌违反证券法律法规，对其进行立案调查。

让我们看下融钰集团有过哪些收购壮举呢？

2015年，融钰集团宣布耗资29.69亿元收购第三方支付海科融通，一年后以失败告终。

2017年4月，融钰集团宣布拟收购保险行业资产，交易额约10亿元；6月，其重组标的从保险行业资产变更为移动互联网行业公司骏伯网络；9月，融钰集团又宣布终止重组。

2017年12月，融钰集团宣布，拟以23亿至28亿元的价格收购联保经纪100%股权，进军保险经纪行业，但这一收购没了下文。

2018年1月，融钰集团又宣布，拟以自有资金人民币3900万元受让乾康金融43.33%的股权并以人民币1500万元向其增资；2018年7月，融钰集团宣布终止该交易。

2018年7月，融钰集团再次抛出大利好，宣布引入中核国财投资集团有限公司为战略投资方，合作方向包括后者战略入股上市公司，三年内打造100亿元基金投资平台。然而，打脸的是，中核国财的央企背景随即被媒体和中核集团戳穿，中核国财实际上属于此前在P2P领域早已声名狼藉的“华宇系”。

但没人清楚的是，究竟是中核国财用假央企身份欺骗了融钰集团，还是后者联合一家骗子公司演双簧，试图收割二级市场的投资人。

来源：探长读财

作者：探长