

雪松控股入主中江信托 “拆弹” 79亿爆雷项目 张劲现场承诺9个月内解决逾期问题

信托黑马中江信托79亿元产品爆雷，广州民企雪松控股“承压”接盘，市场称此举或许是为了信托牌照，但雪松方面及董事局主席张劲予以了否认，称雪松控股想走特色金融之路，就是要做联通雪松上下游的供应链金融。

2018年1月16日，中江信托“金马276号浙江同城贷款集合资金信托计划”二次逾期，拉开了中江信托当年的爆雷大幕。长江商报记者发现，2018年中江信托爆雷产品总规模约79亿元，累计涉及投资者约2400人。

就在中江信托陨落之时，近日，雪松控股高调宣布“接盘”，市场一时为之侧目。

2018年是金融监管年度，更是资管新规出台后第一年，同样是债券、资管、信托等金融行业风险频发的一年，因此中江信托爆雷迅速成为市场焦点。

事件延宕到2018年底出现转机，银保监会批复，同意雪松控股集团受让中江信托7.13%股权。受让后，雪松控股将成为中江信托实际控制人。

为何雪松控股要接盘规模近80亿元的“烂摊子”？雪松控股相关人士回复称，该公司事前对中江信托做了评估，还不能说中江信托是一个“烂摊子”，“现在刚刚完成工商变更，相关尽调还在推进。从目前的公开数据来看，风险没有外界想象中那么大，里面有很多政信项目和足额担保物项目，雪松完全有能力化解现有的风险。至于中间可能会有一些额外的支出，可以当作是收购成本的一部分，这个雪松也早有预期和解决方案。”

雪松控股董事局主席张劲表示，雪松控股的业务板块中没有独立的金融板块，也从来没有想过要做金控集团。在与投资者的恳谈沟通，到与媒体的交流中，他一再声称雪松控股是做实业，在雪松体系内有一些金融业务，但都是从属于雪松的供应链板块。张劲透露，此前雪松控股曾参股的广州本地银行等金融机构，也已经退出。

“常规的金融早已经是千军万马，我们没有理由花这么大的代价拿到一个牌照，只是要杀入一片红海，这跟我们的蓝海战略不符合。”张劲如是说。

业界黑马疑陷入“骗局”爆雷79亿

中江信托的前身是江西省国际信托投资公司，成立于1981年6月，该公司2004年9月29日剥离历年不良资产9.28亿元后，开始在信托行业崭露头角。

2008年到2017年这十年里，中江信托的总资产中从7.37亿增长至109.96亿；净资

产规模从6.95亿增长至87.05亿。其中以2016年最为凶悍，当年总资产规模同比大增104.76%，净资产规模同比增长76.98%，当年营收同比暴增178.15%，净利润暴增243.14%，一时风头无两。

不过花无百日红，2018年1月16日，中江信托“金马276号浙江同城贷款集合资金信托计划”二次逾期，拉开了中江信托当年的爆雷大幕。

在当年的爆雷事件中，中江信托甚至出现萝卜章事件：2016年8月，大连机床通过中江信托融资6亿元，融资过程中大连机床提供了其“合法拥有”的对惠州比亚迪电子有限公司近7.6亿元应收债权。

但后续起诉追讨大连机床债务过程中，中江信托证实，上述大连机床拥有的惠州比亚迪电子应收账款系虚构，所盖公章系萝卜章。

中江信托表示曾去惠州比亚迪工厂进行了实地调查，然而却陷入了大连机床精心策划的“骗局”，从工厂中走出来的负责接待的比亚迪相关人士可能系大连机床派的“演员”。项目陷入项目方精心设计的局中局，被炸得外焦里嫩。

据不完全统计，2018年中江信托爆雷产品总规模约79亿元，累计涉及投资者约2400人。

雪松控股老板现场向投资者做出承诺

在风雨飘摇之际，中江迎来了白衣骑士——雪松控股。

2018年底，监管部门批复，同意雪松控股集团受让中江信托71.3005%股权。2019年4月22日，相关工商变更登记完成，雪松控股成为中江信托实际控制人。

2019年4月22日，受让中江信托股权完成变更当天，雪松控股董事局主席张劲便冒雨前往南昌即召开中江信托投资者恳谈会，听取投资人诉求。

在长达8小时恳谈会上，雪松控股董事局主席张劲认真听取投资人诉求，并向200多位投资者承诺：“自己是解决中江信托历史遗留问题的第一负责人”，“将在9个月内解决逾期问题”。

恳谈会当晚，中江信托承诺将在三个月内（即截止2019年7月22日）全面组织信托计划委托人信息登记。对于今年4月22日前出现逾期的产品，相关利息权转给雪松控股，由其支付本金兑付前的利息。之前未能兑付的利息，由雪松控股一周之内予以垫付。

同时，在完成登记及利息权转让的6个月内，也就是在2020年1月22日前，雪松控股将通过多种方式解决产品兑付危机，包括向雪松控股转让契合雪松控股自身产业发展的债权、向资产管理公司转让债权，以及追索信托计划原债务人等。

中江信托拟改名雪松国际信托

4月28日，中江信托发布公告称，已于当日向投资者兑付信托产品逾期收益。多位中江信托投资人也表示，在28日下午开始，陆续足额收到了逾期收益款项。5月8日起，雪松控股开始派出10余个工作组分赴全国100多个城市，并发动海外分支机构联动，为约2000名投资者提供上门服务，与其签订中江逾期项目收益权转让协议。这项工作将在5月30日前完成。

5月8日晚，广州，守候白云机场的雪松工作组人员在黄先生临出国前在与之签下中江信托逾期项目收益权转让协议，正式启动松江控股全球面签行动。5月10日，南昌中江信托总部，雪松控股与200名投资者的收益权转让面签活动正在进行：相比之前的愁容满面，大多数投资者心情轻松。签订收益权转让协议书后，投资人便可及时拿到逾期项目本金兑付前的所有利息。

当天，相同的场景还在南京、广州、哈尔滨等城市上演。针对无法集中面签情况，北到呼伦贝尔，南到三亚、海口，雪松控股均已经安排专人上门服务。此次行动将是中国信托业有史以来最大规模的收益权转让面签行动，雪松控股希望籍此推动解决中江信托历史遗留问题，切实维护投资者权益，履行此前承诺。凭借专业、诚信和诚意，雪松控股重塑信托之实，中江信托信任危机初步化解。

在投资者完成协议签署后，雪松控股将继续按照原信托合同约定的预期年化收益率及付息频率，保障支付投资者在本金兑付前的利息。

张劲透露，中江信托在解决完历史遗留问题之后，雪松控股将考虑与其他股东一起，对其进行增资，并且准备申请将中江信托改名雪松国际信托。

张劲说，雪松主要的产业板块是供应链，上下游已经有8000多家企业。在供应链中，真正掌控全链条的是核心企业，未来雪松的供应链上下游企业要扩展到3万家。像雪松这样的核心企业才有可能通过供应链金融，一方面获得上下游的收益，一方面赚取利息收入。“传统金融不是雪松要走的路子。”

2016年以来，雪松控股先后收购了齐翔腾达、希努尔两家上市公司，又将大连金融资产交易所、中江信托纳入麾下。

张劲回应说，雪松的战略就是在市场低谷时期选取优质资源并购：“虽然经济下行

，但市场活力不减，这是基于中国庞大的消费力所决定的。”

以齐翔腾达和希努尔为例，雪松并购这两家公司时，受让价格几乎都是在最低位，即使在去年底市场最为低迷时期，两家公司也没有低过收购价格。而齐翔腾达作为化工领域优质公司，业绩优良，与雪松的化工能源领域产业布局也高度相关。

本文源自长江商报

更多精彩资讯，请来金融界网站(www.jrj.com.cn)