

生活中，金融无处不在，产业中亦如此。所谓“随风潜入夜，润物细无声”，金融是水，而“水是万物之源”。金融的本意是资金融通，有人给出了一个很直白而有趣的解释——金融就是把黄金融化分开交易流通。但这仅是金融的表象，其本质特征则是经营风险。世界永远充满不确定性，而风险与金融亦如影随形。

人类要在地球上生生不息，就要学会敬畏自然，企业也一样。今年“3·15”消费者权益保护日的主题为“品质安全，美好生活”，有诚信的金融也能守护美好生活。

“做产业里最懂金融的”，以海尔“人单合一”模式为指引，海尔金控以用户为中心，长久以来对金融保持这份敬畏，作为业内“产业投行”的缔造者，时刻为用户添加“保险”。在业务端，海尔金控将这份“敬畏”落地为“诚信”，时刻铭记心中。

案例：诚信金融助力破解融资困境

“对我们生意人来说，时间争分夺秒。”
山西灵石某家电经销公司总经理裴先生说。

2017年上半年，裴先生公司接到了煤改气项目的订单，订单带来喜悦的同时也为他出了一道难题。一方面，项目质量要求高，时间紧；另一方面，大笔的垫付资金成为项目开展的拦路虎，传统金融机构不提供此类服务，民间小贷利率又高。

一筹莫展时，他想到了海尔财务公司。裴先生在山西经销海尔产品已有十余年，对海尔信任有加，也在全国专卖店会议上听安徽某经销商讲过在空调开盘季海尔财务公司一天内解决了其旺季促销资金需求的故事。

于是，裴先生带领公司人员连夜启程，于次日清晨抵达青岛，海尔财务公司在事前进行了充分的项目风险调查后，基于良好的合作背景和风险可控的前提，简化审批流程，当天即完成了项目的顺利放款，帮助裴先生完成大订单。

急用户之所急，铸就诚信品牌。海尔财务公司作为海尔经销商融资的首选合作金融机构，积极为海尔经销商解决融资难、融资贵的难题，金融产品和模式持续创新，助力经销商实现梦想。

分析：串联生态链赋能产业新价值

类似裴先生这样的案例数不胜数，海尔金控也旨在打造物联网金融平台，以“产业

投行”模式赋能产业，创造新价值。

山东L味精是国内行业龙头企业，困扰企业的难点就是持续扩大产能。海尔金融保理在和企业沟通后，发现上游和下游业务开拓是L公司想要保持龙头的关键。基于这样的需求，海尔金融保理以生态圈金融模式，打通上下游环节，从营销、供应链、资金多个维度提供生态服务。

从L味精来说，海尔保理助力该公司的年毛利率提升了5个百分点，而在当地玉米种植户看来，海尔金融保理帮助他们找到了稳定的销售渠道。而这些年，正式基于类似“L味精案例”农业特色产业链信用管理平台模式，海尔金融保理吸引越来越多的合作银行加入进来，同时也助推了地方经济转型升级。

纵深：让金融回归本源服务实体

海尔金控发挥生态资源优势，打造物联网时代引领的金融平台。让金融不止于“金融”，这是海尔金控所缔造的“产业投行”模式所强调的。

如今的“枝繁叶茂”，也寓意这条探索之路的正确性。旗下布局的金融、类金融机构多家，并涵盖财务公司、融资租赁、小额贷款、消费金融、金融保理、PE、VC、第三方支付、财富管理平台等多个领域，其总资产已逾千亿。

随着全球经济的持续发展，金融市场之间的开放与融合会进一步加深。在未来新金融的发展过程中，大数据、云计算、区块链等新兴技术将对整个金融行业产生巨大的影响。优良的服务，无漏洞的安全性，则依然是未来新金融发展的基石。技术不断迭代革新，而不变的是，将金融回归本源，“赋能产业”的初心

文/薛飞