

四年的研究工作，让格林大华期货红枣高级分析师王立力对期货研究有了深层次的思索。在他看来，研究和实体是相辅相成的，研究需要了解产业行业状况，然后进行系统性分析，最后运用衍生品工具为实体企业解决切实需求。总而言之，研究与实体的结合是专业创造价值，研究也因此成为期货公司业务发展的核心竞争力。

## 提高个人专业能力

刚踏入期货行业的王立力是从市场开发岗位做起的，两年后转岗至研究所从事研发工作。正是头两年的市场开发经验让他学会了站在公司前台的角度去做品种研究。这对初为分析师的他帮助很大，无论是研发思维还是服务市场意识都提高了一个等级。

如何体现期货研究价值、如何更好地与市场接轨、如何让期货研究引领业务发展，这些都是王立力潜心做研究分析时思考的问题。他说：“在金融服务实体经济中，期货是最接地气且全面了解企业情况、能解决企业需求痛点的行业，运用期货市场工具，规避企业经营风险，稳定企业利润，助力实体经济发展，这也是期货市场的魅力之处。”

在王立力看来，对实体企业来说，分析师是帮助其完成产融结合的桥梁；对金融机构来说，分析师是基本面信息的补充；对投资和资管自营来说，分析师是交易策略的支持。从不同的角度来看，分析师扮演的角色也有所不同，但唯一不变的是分析师的专业能力是行业的核心价值、核心竞争力。

随着研究工作不断深入，他也逐渐形成了自己的一套理论体系，认为期货研究的价值体现分为纵向和横向、理论派和实践派。正是这份不断思考和努力进取的坚持，让他在分析师的道路上越走越远。

参与郑商所高级分析师评选他收获了很多。“郑商所高级分析师评选是多维度、立体化且符合市场需求及未来发展方向的评审体系。研究成果不仅需要通过报告形式写出来，还要通过培训讲课的形式讲出来，将专业能力和研发成果有效地对外输出才是接地气的研究。”王立力告诉期货日报记者，服务实体经济和工作案例的考评更是对研究落地的重视，理论与实践相结合，优秀的分析师不仅要具备职业操守、理论功底，而且要有研究分析能力、创新能力和语言表达能力。

他认为，随着各行业龙头企业的带头示范效应显现，实体企业通过期货进行风险管理的发展趋势将进入“快车道”。相信期货行业也会顺势发展，研究队伍不断扩大，同时也会对分析师的专业性、创新性提出更高要求。

## 做好研究落地工作

被评为郑商所红枣高级分析师，王立力感到荣幸之余，也对自己未来的工作规划和责任使命提出了更高要求。

在他看来，优秀的分析师应该具备两个思维：第一是右栏思维，重视的是知识储备、不断学习和积累；第二是左栏思维，重视的是对专业知识的运用，体现在创新、数理、逻辑、想法和表达等方面。“相比而言，大多数分析师需要加强的是后者。期货行业在规模化、专业化、国际化的进程中不断发展，面对未来，分析师应该加强研究能力和创新工具的应用，提升实践能力和创新思维能力。”王立力说。

“红枣期货2019年上市之后，很多产业客户进入了理论走向实践的过程，专业化的市场服务工作空间大、任务重。”王立力告诉期货日报记者，红枣主要产区在新疆，近两年他的工作精力也主要集中在新疆阿拉尔，以“保险+期货”为抓手，为阿拉尔国家现代产业园的红枣优势特色产业保驾护航。

对于品种研究工作，王立力认为，应该站在更高的视野去看待其重要性。“在我国经济飞速发展的现状下，要做好研究落地工作，分析师不仅要站在公司的前台思考创新，更要站在行业的前沿发现未来需求，从而实现以专业引领发展的目标。”他举例说，“保险+期货”、新品种拓展、期权衍生品、期现业务等均是专业化研究的创新点，尤其是“保险+期货”已经连续多年被写入中央一号文件，实践证明利用期货市场的优势促进产业健康发展、稳定农民收入，不仅是金融市场支持“三农”发展和服务农业供给侧改革的创新模式，而且是期货行业服务国家攻坚战略、服务实体经济的重要抓手。

可以说，随着期货、期权品种上市数量逐年增多，“保险+期货”、期现业务等风险管理工具从无到有、从有到优不断升级，期货行业以专业化的创新思维带动了行业快速发展，是各方力量、行业主体不断改良革新的成果。“从分析师的角度出发，不仅要以研究改革创新，而且应当紧跟市场发展步伐，不断提升研究实力，与时俱进。”王立力说，以前研究员普遍是独立研究品种，现在随着期货上市品种增多，研究也将趋于产业链化和团队化。

本文源自期货日报