

来源：北京商报

继“GEC环保币”后，又一打着环保旗号的“GSC环保币”在币圈大肆推广。北京商报记者注意到，在搭建人头架构、构建会员模式等方面，“GSC环保币”与“GEC环保币”十分类似，不过，“GSC环保币”多了一个号称与实体相连的应用场景板块，记者调查发现，目前平台仅开通了影视板块，且需要提现才能应用。在分析人士看来，“GSC环保币”更像是新瓶装旧酒，应用场景板块则更多是营销噱头。

### 应用场景被疑噱头

“绿色能源、环保出行、躺着赚钱的环保币来了！”在币圈投资群里，“GSC环保币”的注册链接每隔几秒就被刷屏一次，“昨日成交量1288万元”“总成交量39025万元”“无门槛”“无风险”吸引着无数小白投资者的询问，关于“GSC环保币”的相关社群也已经达到了数十个。一位项目大区推介人在群里这样描述“GSC环保币”：物以稀为贵，币会越来越值钱，平台才刚刚开始发展，币价也非常便宜，买到就是赚到；买卖透明化，上下级不能交易，从而产生了公平公正，打击了刷小号现象。

北京商报记者通过初步调查发现，要想成为“GSC环保币”的投资人，需要持有邀请人提供的邀请码才能注册，而注册流程也较为简单，通过微信就能操作，成功注册后该平台就会根据邀请码将投资者分入所属的工会团队，投资者必须进行第三方机构认证、实名认证才能进行交易。从“GSC环保币”的界面来看，主要包括实名认证、绿色能源、钱包中心、排行榜、商城、话费充值、幸运转盘、影视、交易大厅几大板块。

北京商报记者在调查中注意到，“GSC环保币”首次将虚拟货币盈利投入了实体市场中，在投资人交流群中，一位大区群主告诉记者，“目前平台只开通了提现功能应用到影视板块，可以进行会员充值操作，充值会员有折扣，后续会陆续开通游戏板块、话费充值、油卡充值、信用卡还款等服务，但只针对服务商才可以进行操作”。

需要提现才能应用到实体场景，也让不少投资者质疑，应用板块是否属于营销噱头。一位不愿具名的区块链专家表示，开通这些游戏板块、话费充值、油卡充值、信用卡还款服务都是需要特定审批或者批准的，因此存在过度营销或者不实营销的嫌疑。

苏宁金融研究院特约研究员何南野则直言，初步判断是营销噱头，以此吸引更多人参与到“GSC环保币”，增强参与人的信任感。因为一个单一的虚拟货币，要投入到实体市场之中，需要打通很多的商业链条，让接受者都认可这个币的价值，从目

前看，要实现大范围的使用，只有央行数字货币才可以，其他的各类币种都无法实现。对投资者来说，即将开通的信用卡还款服务也存在较大的风险隐患，何南野强调称，通过“GSC环保币”进行信用卡还款，不可避免会导致个人信用卡信息被泄露、被“GSC环保币”所窃取，一旦被不法分子盗用，后果还是很严重的。

### “拉人头”引传销争议

为招揽投资人，该平台采用了“拉人头”分级模式。

“GSC环保币”设置了顶级“大咖”权限，在各大社群中，终极服务商成为了小白投资者争相追捧的对象，北京商报记者注意到，“GSC环保币”的服务商可享受应用场景服务独享、买币省手续费等多项权益。

一位大区群主向北京商报记者介绍称，新手小白投资之后如果想要实现盈利，必须要卖币，一般情况下，静态会员卖币的手续费为50%，如果成为服务商则会省去不少费用，只收取30%手续费。如何成为服务商？从操作模式来看，该平台主要采取搭建人头架构构建会员的模式。具体来看，会员级别分为五级，直推人数对应为10人、20人、60人、150人、350人，以此类推上不封顶，直推人数达到20人，购买矿机人数达到10人就可以成为工会会长，直推人数达到350人，购买矿机人数达到75人，就可以成为超级服务商。

所有晋级的会员均可以享受全球分红的权益，例如，工会级别达到一级，直推人数达到5人，获得小型云矿机一台，可以享受全球交易分红的25%；工会级别达到二级，直推人数为3人，晋升一级矿工，获得中型云矿机一台，享受全球交易分红的20%。另外，该平台还推出了感恩奖，上级卖币，下级就享受2%的分红，下级直推成功后，也可以享受7%的分红奖励。

社交群内的导师介绍，“币每天都在涨价，成本也在上升，现在正是入手的好时机，只要晋级会长，每天都有分红，稳赚不赔”。看似诱惑的分红背后，也引发了投资者的质疑，记者注意到，在投资者交流群中，有不少新手投资者提问，“为什么手续费过高”？50%的手续费是否合理，一位不愿具名的业内观察人士指出，交易费能够达到50%明显不合理，一般交易所交易手续费不到一个点，而且从拉人头四级传销来看明显是骗局。

从法律角度层面，北京寻真律师事务所律师王德怡直言，该平台的交易涉嫌两方面违法，一是“拉人头”复式计酬方式涉嫌传销，二是这种虚拟货币并没有获得一定的公信力，我国也已经明令禁止虚拟货币的炒作，建议投资者不要参与此类交易，容易掉入诈骗或传销陷阱。

## 变相ICO卷土重来？

在平台宣称的完美控盘制度下，“GSC环保币”高盈利也让人咋舌，一位投资人向记者提供了一份收益图显示，“GSC环保币”的最高年化收益可达到150%，例如，投资人花费半年时间投100枚币，大约可以收取360-390枚币，买币均价为4元一个，半年后币价为16.6元，即：投资400元即可换来4800元的收益。

上海对外经贸大学人工智能与变革管理研究院区块链技术与应用研究中心刘峰直言，这一类高收益明显不符合虚拟货币市场投资交易收益，因此投资者需要注意其中的法律风险和交易财产风险。在何南野看来，如此畸高的收益，放在任何领域都是不合理的，没有只涨不跌、没有无风险的投资品，如果有此类投资品，则风险要警惕，投资者要理性看待，不要被高收益蒙骗了双眼，该平台涉及传销式行骗，或非法集资。

如此畸高的收益率，记者提出了疑问，但平台的多位推介人却不以为然，他们均提到，“没有风险，投资人都在内盘交易，平台的控盘制度是完善的”。在此前的调查中，北京商报记者注意到了和“GSC环保币”较为相近的“GEC环保币”，该平台是由世界环保创业基金会设计发布的开源软件，是一种P2P形式的数字货币，也均是在内盘进行交易。不过浙江省民政厅在2019年6月11日已将“世界环保创业基金会”列入非法社会组织。

对于“GSC环保币”和“GEC环保币”，一位大区群主向记者表示，“并无不同，两者性质都是一样的，都是自己的内盘交易，稳健安全，‘GSC环保币’稍晚开发而已”。一业内权威人士告诉记者，其实“GSC环保币”就是一个盘圈，外观打造的是虚拟货币，内部为资金盘，和之前的“GEC环保币”都可以归为盘圈，而其在“拉人头”的过程中进行了分发币、收集投资者资金的操作，也可以称为变相ICO（首次代币发行）。

“代币的发行即使通过矿机、挖矿等字眼的包装，但本质上还是变相的ICO活动，不被法律所保护。”刘峰如是说道。针对高收益、拉人头、涉嫌传销、变相ICO等问题，北京商报记者尝试联系“GSC环保币”平台进行询问，但并未找到对接入口。

北京商报记者 岳品瑜 宋亦桐